

VERKAUFEN IST LEICHT – UND MACHT SPASS!

Dein 5-Schritte-
Workbook für
mehr Leichtigkeit,
Persönlichkeit
und Erfolg im
Vertrieb



BETTINA SCHELL

Verkaufen ist leicht – und macht Spaß!

Herzlich willkommen!

In diesem Workbook zeige ich dir, wie Verkaufen mit Persönlichkeit funktioniert – ohne Druck, ohne Maske und ganz ohne Manipulation. Sondern mit echtem Interesse, Klarheit und deiner eigenen Stärke.

1. Dein Mindset-Check

Kreuze an, welche Aussagen du innerlich glaubst:

- ☐ Ich will nicht aufdringlich wirken.
- ☐ Verkaufen fühlt sich für mich unangenehm an.
- ☐ Ich glaube, dass Verkaufen nicht zu mir passt.
- ☐ Ich brauche immer perfekte Argumente.
- ☐ Ich habe Angst, im Verkaufsgespräch zu scheitern.

2. Drei Denkfehler im Verkauf

Ich muss überzeugen

→ Wahrheit: Du darfst verstehen, nicht überreden.

Ich brauche perfekte Argumente

→ Wahrheit: Menschen kaufen von Menschen, nicht von Fakten.

Ich darf keine Schwäche zeigen

→ Wahrheit: Deine Authentizität schafft Vertrauen.

3. Deine Verkäufer*innen-Persönlichkeit

Nutze die DISG-Impulse: Bist du eher dominant, initiativ, stetig oder gewissenhaft? Deine Stärken helfen dir im Gespräch – wenn du sie kennst und nutzt.

4. Verstehe deine Kund*innen

Welche Worte benutzt dein Gegenüber? Wie wirkt seine Körpersprache? Welche Werte und Motive erkennst du?

5. Deine Lieblingskund*innen

Skizziere deinen Wunschkunden:

- Wer ist es?
- Was braucht diese Person?
- Was motiviert sie?

6. Die drei wichtigsten Verkaufssätze

1. 'Was ist Ihnen bei dieser Entscheidung besonders wichtig?'
2. 'Lassen Sie uns gemeinsam schauen, ob es wirklich passt.'
3. 'Was müsste passieren, damit Sie sich sicher fühlen?'

7. Abschluss & Einladung

Du willst tiefer einsteigen? Dann buche dir jetzt dein kostenfreies Erstgespräch mit mir.

☞ Hier geht's zur Kontaktanfrage: <https://www.bettinaschell-persotrain.de/Kontakt/>

Herzliche Grüße

Bettina Schell – Die Stärkecoachin

www.bettinaschell-persotrain.de